

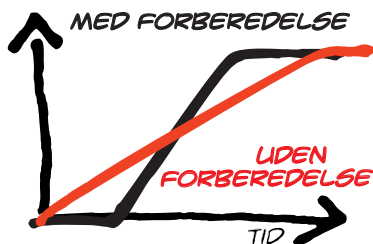
Kniber det med hurtigt at øge kapaciteten, når deadlines skrider? Vi kan hjælpe

Byg værn mod det uforudsete – og levér til tiden

Alt for mange danske virksomheder forbereder sig ikke på uforudsete ting i produktudviklingen. Det er egentlig ret paradoksalt, for udvikling er jo netop altid kendetegnet ved at projektet udvikler sig – derfor hedder det udvikling. Men hvis levering til tiden skal tages alvorligt for at undgå de store følgevirkninger, det har "komme for sent" (se artiklen, "Miss en deadline og tab mere end mandetimer"), så er det nødvendigt på forhånd at opstille nogle passende værn.

Planlæg integration af ekstra ressourcer

Der er flere muligheder for at opstille værn, men en af de væsentligste er tidligt at planlægge, hvordan ekstra ressourcer kan indgå i eksisterende teams. Ofte opstår situationen hvor en kollega egentlig godt kunne hjælpe, men hvor de enkelte teammedlemmer vil skulle bruge alt for store ressourcer på at oplære vedkommende, og den gode ide bliver derfor droppet. Det samme dilemma gælder, når en virksomhed ønsker at benytte eksterne virksomheder.



2 klare fordele

Ved at bruge tid på forberedelse i starten af projektet opnår du 2 klare fordele:

1. Du får de nye teammedlemmer op på produktivitet væsentlig hurtigere
2. Beslutninger om tilføjelse af ekstra ressourcer kan træffes senere, når behovet opstår

Øjeblikkelig effektivitet med GoApplicate

GoApplicate har igennem arbejdet med Lean bevist fokuseret på, hvordan et udviklingsprojekt kan forberede sig på uforudsete hændelser, herunder hvordan ekstra ressourcer opnår 100% effektivitet øjeblikkeligt.

Tankerne og arbejdet er ikke nyt. Lean stammer oprindeligt fra Toyota, der i 50 år bevist har arbejdet med at effektivisere, hvordan nye medarbejdere og vikarer hurtigt kan udjævne belastningssituationer. Toyota er kommet så vidt, at vikarer efter 1. dag, opnår 90% produktivitet. Danske udviklingsafdelinger kunne hente megen inspiration her, og for alvor gøre noget ved de mange overskridelser af leveringstiderne.

Vil du vide mere om vores praktiske erfaringer?

Kontakt:

Salgsdirektør **Claus Mølgaard Jensen**

Tlf. 40 28 91 71

cmj@goapplicate.com

– et møde koster ikke noget og du får helt sikkert masser af gode fif med hjem..

